Ein starker Partner für Ihren Geschäftserfolg!

„Man kennt sich“ – unser Motto wird bei unseren Beratern aus der Unternehmens- und Firmenkundenbank großgeschrieben. Dies leben wir in der besonders partnerschaftlichen Beziehung zu unseren Kunden. Ob Unternehmensgründung, Wachstumspläne oder Nachfolgeregelung – unsere Firmenkundenbetreuer beraten umfassend und persönlich. Wir entwickeln gemeinsam mit Ihnen Lösungen, die zu Ihnen und Ihrem Unternehmen passen. Ganz bewusst betreuen unsere Berater dabei eine begrenzte Anzahl von Kunden, damit sie diese professionell und individuell mit der erforderlichen Zeit begleiten können.

Mit unserem ganzheitlichen Beratungskonzept, dem VR-Finanzplan Mittelstand, werden wir den anspruchsvollen Wünschen und den individuellen Bedürfnissen unserer Firmenkunden gerecht. Speziell auf die Kunden zugeschnittenes Know-how und laufende Fortbildungsmaßnahmen sichern die hohe Kompetenz unserer Mitarbeiter. Gemeinsam mit den Spezialisten aus dem genossenschaftlichen FinanzVerbund beraten wir auch auf Fachgebieten wie der strukturierten Vermögensverwaltung. Unser Expertenteam des Firmenkundenbereichs betreut mit rund 30 Mitarbeitern ein Kundenkreditvolumen von ca. 465 Mio. € und ein bilanzielles Anlagevolumen von ca. 350 Mio. €.

Wir blicken mit Stolz auf die Entwicklungen im Jahr 2007 zurück. In der Bank ist ein neues Team zusammengewachsen und wir freuen uns über das erfolgreiche Miteinander unserer Berater und Kunden.

Gemeinsam auf Erfolgskurs: Mit persönlicher Nähe und professioneller Kompetenz sind unsere Kunden immer gut beraten.

Erfolgsgeschichte: Kooperationen mit Hamburgs Mittelstand!

Die Kooperation mit der Vereinigten Innungsgeschäftsstelle (VIG) wird nach der Fusion intensiver fortgesetzt. Die VIG vertritt 17 Handwerksinnungen mit über 1.300 Betrieben. Dank der Kooperation konnten bis heute mehr als 100 Unternehmer unbürokratische und optimale Lösungen für ihre Finanzierungswünsche umsetzen.

Salonerweiterung dank erfolgreicher Finanzierung: Inhaberin Mahnaz Hagen (l.) und Firmenkundenberaterin Stefanie Beutner.

Mit dem gleichen Ziel wurde im Herbst 2006 eine Kooperationsvereinbarung mit dem Verein „Wenn Handwerk – dann Innung“ (WHdI) geschlossen. WHdI vertritt die Interessen von über 2.600 Mitgliedsfirmen in 27 Innungen.

Im Mai 2007 konnte eine Kooperation mit den Fachverbänden des Hamburger Einzelhandels (FHE) vereinbart werden. Den FHE sind 20 Branchenfachverbände angeschlossen. Damit konnte erstmals die Idee der engen und erfolgreichen Zusammenarbeit mit Innungen und Verbänden aus dem Handwerksbereich auf den Hamburger Einzelhandel ausgeweitet werden.

Als Hamburger Volksbank sehen wir unsere Aufgabe in der Stärkung der Wirtschaftskraft und der Existenzsicherung des Hamburger Mittelstands – mit diesen Kooperationen sind wir gemeinsam mit unseren Partnern die starke Alternative für die Hamburger Unternehmer. Und herausragende Unternehmenserfolge bestätigen unsere Idee der Zusammenarbeit!